





Contenidos CUENTA PÚBLICA 2017

I. - ¿Por qué una Agencia de Inversión Extranjera?

II. - Gestión 2017

- Instalación plena de la Agencia
- Atraer proyectos de inversión con valor para Chile

III. - Desafíos 2018



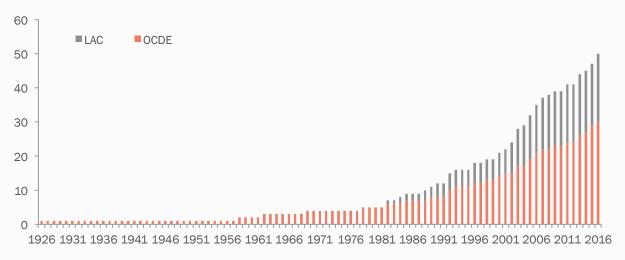






La Atracción de Inversión Extranjera Directa es un Fenómeno Global y Altamente Competitivo

Número total de agencias por año





- + 1000 agencias
- Agencias especializadas
- Capacidad de despliegue internacional

Fuente: Relevamiento OCDE-BID 2017.



Los Países compiten por los beneficios de la IED, ya que ésta contribuye a enfrentar los desafíos económicos que enfrentan los países.



- · Genera valor agregado a la economía
- Transferencia de tecnología, conocimiento y gestión



- Crecimiento sostenible
- Productividad y competitividad
- Diversificación y sofisticación de la matriz productiva y exportadora



El valor que InvestChile genera para el país

Generamos inversión incremental a la economía con una estrategia proactiva

Atracción de inversiones en nuevas áreas o segmentos con ventajas competitivas no reveladas.

- Incorporación de nuevos actores: Signaling y mayor competencia.
- Transferencia de tecnología, conocimiento y gestión.
- Sofisticación de la matriz productiva y exportadora.

Contribuimos a aumentar la probabilidad de materialización de inversiones

- Aceleramos tiempos de toma de decisiones de inversión y materialización de proyectos.
- Reducimos costos de transacción mediante información clave y coordinación de actores.
- Reducimos percepción de riesgo mediante el acompañamiento permanente.





Una agencia para competir



Instalamos una agencia moderna y proactiva, a partir de las mejores prácticas Internacionales.

Con sello técnico y comercial: foco en la "conversión".

- INTELIGENCIA: captación de inversionistas potenciales con oferta de valor personalizada.
- MARKETING DIGITAL para llegar a los inversionistas potenciales con mensajes clave.
- FRONT OFFICE: oficinas internacionales y ejecutivos de inversión.
- FACILITACIÓN de servicios de alto valor y punto focal en el Estado.
- **GESTIÓN DE ENTORNO:** rol privilegiado para comprender las necesidades del inversionista y propiciar mejoras concretas al clima de negocios y al entorno a la inversión.





II. Gestión 2017

A. Instalación plena de la agencia

- **Procesos Clave**
- Capacidades y Competencias
- Institucionalidad

B. Atraer proyectos de inversión con valor para Chile









A. Instalación plena de la agencia:

1. Procesos clave





ESTUDIOS E INTELIGENCIA
DE NEGOCIOS





MARKETING Y COMUNICACIONES









PROMOCIÓN DE INVERSIONES

POLICY ADVOCACY

Estudios e Inteligencia

- Proceso y productos de Estudios
- Estrategias Sectoriales
- Unidad y Proceso de Inteligencia de Negocios

Del mundo a los proyectos

- Implementación Estrategia de Marketing Digital
- Proceso de Comunicación y Marketing

Pre y post Inversión

> - Proceso de Promoción de Inversiones

- Estrategia y acciones de Aftercare

Clima de Inversión

- Unidad y proceso de gestión de entorno
- Agenda de gestión de entorno

InvestChile?

A. Instalación plena de la agencia:

2. Capacidades y competencias

PROCESO ESTRATÉGICO INSTITUCIONAL

PROCESOS DE G.DE PERSONAS

INFRAESTRUCTURA Y TECNOLOGÍA





InvestChile*

A. Instalación plena de la agencia:

3. Institucionalidad / Puesta en marcha red internacional

Objetivo

Front office de la labor comercial, generando contacto inicial con potenciales inversionistas en el mercado.

- Modalidad de Operación a través de convenio de colaboración con DIRECON Prochile.
- Agregados de Inversión contratados por Proceso de selección público.
- Consultoría Exploratoria
 Mercado China para cuarta oficina.



Amplificando la operación de InvestChile en los mercados meta.

3 Agregadurías de Inversión Instaladas: San Francisco, Frankfurt y Tokyo. Lanzamientos con importantes representantes del mundo público y privado

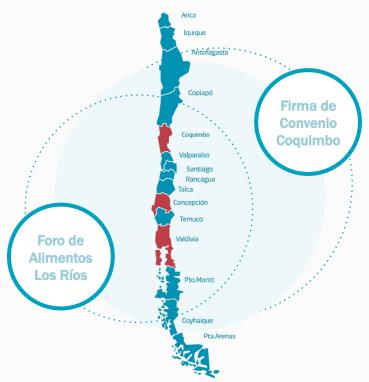
InvestChile ?

A. Instalación plena de la agencia:

3. Institucionalidad / Modelo de atracción de IED regional

Incorporar a las regiones en el esfuerzo de fomento y promoción de la IED.

- Desarrollamos el modelo de gestión y manual para la promoción y atracción de inversiones a regiones.
- Este modelo se validó localmente con actores relevantes.
- Firma de convenio con tres regiones.





A. Instalación plena de la agencia:

3. Institucionalidad / Comité de Ministros y Consejo Público Privado

Comité de Ministros

Misión: Asesorar al Presidente de la República en las materias vinculadas al fomento y promoción de la inversión extranjera.

SESIONES: AL MENOS 2 AL AÑO

DOS SESIONES EN 2017

Compuesto por:

 7 Ministerios (Economía, Fomento y Turismo (preside), Hacienda, RR EE, Obras Públicas, Agricultura., Minería y Energía).

Consejo Público Privado

Misión: Recomendar acciones y medidas que faciliten la implementación de la Estrategia de Fomento y Promoción de la IED.

CONSTITUIDO EN DICIEMBRE 2017

PRIMERA SESIÓN: 2018

Compuesto por:

- 5 Representantes Sector Público
- 6 Representantes Sector Privado y Academia
- Invitados



InvestChile?

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

Funciones y etapas de la atracción de IED



5. Policy Advocacy

InvestChile?

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

Funciones y etapas de la atracción de IED



1. Posicionamiento de Imagen País y Agencia





- ChileWeek China
- Eventos San Francisco, Tokio y Frankfurt (apertura oficinas)

- Foro Internacional de Inversiones Chile
- Seminario Chile Mundo de Servicios

Posicionamiento país:

- Benchmark con otras Agencias
- Visibilización a través de Sitio Web.

Posicionamiento agencia:

- · Alineamiento con la marca país.
- Trabajo en conjunto con los principales actores públicos y privados.



1.366 artículos

468 fueron publicados en Chile

y 898 en el extranjero

Valorización en

US\$4.356.949

alcance **471.021.506**

lectores mensuales

Fuente: Meltwater

www.investchile.gob.cl

InvestChile*

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

Funciones y etapas de la atracción de IED



Inv

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

2. Generación de Inversiones - Inteligencia de negocios



Resultados de productos Bl

Se trabajo en 140 iniciativas

6600 empresas evaluadas

25 campañas de promoción

- 1750 compañías evaluadas
- 250 leads generados

111 perfiles de empresas con oferta de valor

479 leads



2. Generación de inversiones - Marketing digital





2. Generación de Inversiones - Plan de Actividades

106

Actividades realizadas

19

Países

32

Actividades de Atracción

49

Actividades de Promoción

25

Actividades de Posicionamiento



Atracción

- · Alto potencial de inversión.
- Alineada con estrategias.
- Foco en generación de leads y/o su conversión a proyectos
- Foros/Talleres/Roadshows

Promoción

- InvestChile promociona un proyecto país.
- Oportunidades sectoriales o IED en general.
- · Seminarios/Misiones

Posicionamiento

- InvestChile participa promocionando Chile como destino de inversión y/o su labor y servicios.
- Conferencias/Plenario



Actividad Nacional destacada 2017 | Foro Internacional de Inversiones

789 Empresas Contactadas

Nuevas empresas extranjeras

26 Empresas Extranjeras Aftercare

Reuniones Match Making

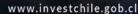
Proyectos destacados expositores

443 EMPLEOS

US\$ 1.016 MM

InvestChile CHILE 2









Actividad Nacional destacada 2017 | ChileWeek en China

62

Participantes

4

Ciudades

10

Reuniones Individuales

4

Talleres sectoriales

7 potenciales inversiones

19 nuevos clientes



www.investchile.gob.cl

InvestChile?

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

Funciones y etapas de la atracción de IED



InvestChile?

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

3. Facilitación y Servicios al Inversionista



867servicios
a 247
empresas

209Servicios
Jurídicos

InvestChile*

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

Funciones y etapas de la atracción de IED





4. Aftercare: Expansión de Inversión

Apoyando y Acompañando a las empresas extranjeras ya instaladas en Chile

900

Empresas objetivo

99

Empresas atendidas

14

inquietudes atendidas

Estrategia: 2 Focos

- 1. Expansión de inversión y reinversión
- 2. Retención y gestión de inquietudes

CASOS
DESTACADOS





InvestChile?

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

Funciones y etapas de la atracción de IED



5. Policy Advocacy

InvestC

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

5. Policy Advocacy: Agenda de Gestión de Entorno

25 Iniciativas de Política para el entorno de la IED

Resultados

Agenda capital humano Comité Exportación Servicios

5.000 beneficiarios becas de formación CORFO-SENCE
 + 6.000 beneficiarios de programa Formadores TIC CORFO
 Capital humano altamente especializado / Becas Chile
 Concurso Los Creadores

Mejoras al Marco Normativo

Exención de IVA a la importación de bienes de capital Ley de Protección de datos personales

Mejoras Administrativas

Facilitación – Materias tributarias y aduaneras Cloud First Policy para el gobierno de Chile Iniciativas gestionadas directamente por InvestChile

Atracción Talento sofisticado

+90 VisaTech entregadas en 2017



Cloud First: Política de Gobierno





6. Estudios

1. Compresión del fenómeno de la Inversión Extranjera Directa

- Informes mensuales de evolución de la IED.
- Documentos de trabajo: Estimaciones anuales y por sector económico; Efecto del Ciclo Minero sobre IED.
- Sistema de Información de proyectos de IED (carga y actualización).
- Reporte Anual de Estado de la Inversión Extranjera

2. Medición y Evaluación de Impacto de la Agencia

- Convenio de Colaboración InvestChile- Ministerio del Trabajo en 2017.
- · Documentos de trabaio:
 - Beneficios de la IED y Propuesta de Evaluación de Proyectos Ex-Ante
 - Rol de la IED y medición de desempeño de InvestChile

3. Oferta de Valor y Diagnóstico Competitivo

- Estudio de Diagnóstico Competitivo (PwC)
- Informe de oferta de valor y Pilares Chile y Sectores

4. Relacionamiento con multiplicadores (Rankings internacionales y stakeholders)

Asesoría Técnica a Ministerios, Universidades entre otros.







CUENTA PÚBLICA 2017

Resultados de Cartera Comercial 2017







InvestChile ?

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

Cartera Comercial de InvestChile 2017

479 Leads

104 Prospecto

39 Proyectos

25 Pre-inversión

Implementación

199 Proyectos | US\$7.700 MM

168

Proyectos En cartera 6.845

US\$ MM a invertir

8.335

Empleos a generar

EN MATERIALIZACIÓN

31

Proyectos de Inversión

912

US\$ MM a invertir

2.369

Empleos a generar







CUENTA PÚBLICA 2017

B. Atraer Proyectos de Valor para Chile:

Cartera Comercial de InvestChile 2017 / Casos de Éxito - Gestión 2017





















FERRERO























CUENTA PÚBLICA 2017

III: Desafíos 2018

Fase de Aceleración





III. Fase de Aceleración: Cartera Comercial



		AÑO 2016 Diciembre	AÑO 2017 Diciembre	AÑO 2018 Diciembre	
LEADS	Ç a	0	479	1000	
CARTERA PROYECTOS		128	168	218	
EN MATERIALIZACIÓN		28*	31**	40***	
	-	FASE DE INSTALACIÓN Y PU	FASE DE ACELERACIÓN		

^{*}Datos efectivos a diciembre 2016/ **Datos efectivos a diciembre 2017/***Datos estimados de acuerdo a proyecciones mediciones internas.





III. Fase de Aceleración: Desafíos 2018

- Incremento sustancial de las metas de cartera, utilizando la totalidad de las capacidades instaladas en 2017.
- Impulsar la Agenda de Iniciativas de Política para el entorno Inversión Extranjera Drirecta.
- Poner en marcha el **Modelo Regional de Promoción** de Inversión Extranjera Drirecta.
- Colaboración con la Oficina de Grandes Proyectos del Ministerio de Economía.
- Elaborar Encuesta de Inversión Extranjeras y Clima de Inversión y posicionarse como la agencia referente de Inversión Extranjera Directa en Chile.
- Consolidar la Red Internacional de InvestChile en mercados clave mediante la complementariedad con la Red Internacional de Prochile y de Embajadas.









Por cada US\$ 1 invertido en InvestChile durante 2017, la agencia

generó US\$ 110

de inversión extranjera en Chile.



